



Basın Bülteni

27 Temmuz 2026

Fibabanka ve Nakitera'dan B2B Tahsilatta Hız ve Vade Esnekliği

Fibabanka, Nakitera ile yaptığı iş birliğiyle Taksitli Ticari Kredi çözümünü hayata geçirdi. Nakitera Kredi Geçidi üzerinden çalışan model, B2B ödemelerde alıcılara vade esnekliği sunarken satıcıların tahsilatlarını saniyeler içinde tamamlamasına imkân veriyor. Böylece ticari işlemlerde hız artarken, nakit akışı yönetimi daha esnek bir yapıya kavuşuyor.

Fibabanka ile Nakitera, işletmelerin tahsilat ve ödeme süreçlerini kolaylaştırmak amacıyla yeni bir iş birliğine imza attı. Geliştirilen Taksitli Ticari Kredi çözümü, B2B ticarete hem alıcı hem satıcı taraf için nakit akışını daha esnek ve yönetilebilir hale getiriyor.

Nakitera'nın Kredi Geçidi altyapısı üzerinden çalışan modelde alıcı firmalar ödemelerini kendi nakit akışlarına uygun şekilde taksitlendirebilirken, satıcı firmalar tahsilatlarını anlık olarak gerçekleştirebiliyor. Böylece ticari işlemlerde hız, süreklilik ve öngörülebilirlik aynı anda sağlanıyor.

Bankacılık lisansına sahip bir teknoloji şirketi vizyonu ile hareket eden Fibabanka, finansmana erişimi kolaylaştıran ve dijital ticaretin ihtiyaçlarına uyum sağlayan iş birliklerini ekosistem stratejisinin merkezine yerleştiriyor. Nakitera'nın yenilikçi teknoloji altyapısıyla hayata geçirilen bu çözüm de geleneksel bankacılık reflekslerinin yeni nesil fintek çevikliğiyle birleştiğinde kurumsal finansmana nasıl yön verebileceğini gözler önüne seriyor. Dijitalleşen ticarete ödeme ve tahsilat süreçlerinin kritik hale gelmesiyle birlikte, işletmeler için hız ve nakit akışı yönetimi öne çıkıyor. Yeni model, bu ihtiyaca yanıt vererek B2B ticarete tarafların farklı finansal beklentilerini aynı yapıda buluşturuyor.

Fibabanka Mobil Kanallar Satış ve Pazarlama Genel Müdür Yardımcısı Sertan Eratay, iş birliğine ilişkin şu değerlendirmede bulundu: *"İşletmelerin finansmana erişimini kolaylaştıran, süreçlerini sadeleştiren ve hız kazandıran çözümler geliştirmeye odaklanıyoruz. Nakitera ile yaptığımız çalışma da B2B ticarete nakit akışını daha yönetilebilir hale getirirken, dijital ekosistem yaklaşımımızı güçlendiriyor. Banka-fintech iş birliklerinin finansal hizmetleri daha erişilebilir ve entegre hale getirdiğine inanıyoruz."*

Nakitera Genel Müdürü Bulut Arukel ise şu ifadeleri kullandı: *"Fibabanka ile geliştirdiğimiz bu yapı, işletmelerin finansmana erişimini kolaylaştırırken tahsilat süreçlerini de*



önemli ölçüde hızlandırıyor. Bankacılık kasları ile fintek dinamizminin birleştiği bu modelin, ticari ekosistemin büyüme hızını doğrudan artıracığına inanıyoruz.”

Fibabanka, işletmelerin büyümesini destekleyen finansal çözümleri teknoloji ve iş birlikleri üzerinden geliştirmeye; banka-fintek ekosistemini genişleterek dijital ticaretin dönüşümüne katkı sunmaya devam edecek.

***Resim Altı Soldan Sağa:** *Fibabanka Mobil Kanallar Satış ve Pazarlama Genel Müdür Yardımcısı Sertan Eratay - Nakitera Genel Müdürü Bulut Arukel*

Fibabanka hakkında:

Fiba Grubu bünyesine 27 Aralık 2010 tarihinde katılan Fibabanka, ‘Anlarınız hızla, çözeriz hızla’ yaklaşımı ve müşterilerinin ayağına giden banka anlayışıyla hizmet vermektedir. Fibabanka, müşterilerinin hayatına değer katarak, dijital teknolojilerine yaptığı yatırımlarla, müşteri deneyimini mükemmelleştirmeye odaklanmaktadır. Hızlı ve kolay bankacılık çözümlerini Fibabanka Mobil ve İnternet Bankacılığı kanalları, 444 88 88 Telefon Bankacılığı, fibabanka.com.tr ve şubeleri aracılığıyla ulaştıran Fibabanka, her geçen gün geliştirdiği farklı sektörlerdeki iş ortaklıkları ile de birçok noktada finansal çözümler sunmaktadır.

Nakitera hakkında:

Nakitera, ana firmadan tedarikçiye, bayiden satış noktasına uzanan ticaret zincirinde 360° finansal ekosistem yönetimi sunan, yapay zekâ destekli bir finansal teknoloji platformudur. Ödeme, tahsilat ve finansman süreçlerini tek bir çatı altında toplayarak, işletmelerin nakit akışını daha öngörülebilir, şeffaf ve yönetilebilir hale getirir. Anadolu Grubu ekosisteminde doğan Nakitera, çoklu banka entegrasyonları, ortak ödeme paneli, tahsilat ve nakit yönetimi çözümleriyle; yüksek hacimli kurumsal yapılardan KOBİ'lere kadar geniş bir kullanıcı kitlesine hizmet verir.

Detaylı bilgi için:

Saydam Strateji

Sinem Sünör Kutlu / sinem.kutlu@saydamstrateji.com.tr / 0553 617 58 39

Zeynep Yeter / zeynep.yeter@saydamstrateji.com.tr / 0537 859 37 15